

Edición Especial
AGRONEGOCIOS



CONOCIMIENTO E INNOVACIÓN

CLAVE para el **AGRO**

Conozca las mejores maneras de hacer negocios en el campo.

La Prensa

Edición Especial
AGRONEGOCIOS

Conozca las mejores maneras de hacer negocios en el campo.

BOMOHSA-AGRONEGOCIOS



1. Sabemos que Bomohsa es una empresa líder en la comercialización de equipos de bombeo, cuáles son las dedicadas especialmente para el rubro Agroindustrial.

BOMOHSA no solo ha liderado en el mundo de bombeo, pero desde los años 70, nos hemos interesado por el mercado agrícola y agroindustrial. Recientemente hemos fortalecido nuestra posición en el mundo de Agro. Destacamos el motor gasolina más famosa en el mundo del agro que es Honda, con el cual movemos una gran cantidad de productos en el mundo de ganadería, café, maíz, caña y mucho más. Estos productos incluyen picadoras de pasto, ensiladoras, despulpadoras, beneficios ecológicos, desgranadoras, trapiches, molinos de maíz, fumigadoras, desbrozadoras y mucho más.

2. Qué marcas son las que comercializa Bomohsa para este rubro agroindustrial, nos puede especificar el rubro como tal.

Honda sigue siendo nuestra marca número uno en el Agro. Este motor de gasolina es el más robusto y confiable en el mercado. En el rubro del café, destacamos nuestra Marca La Macarena del Grupo Jotagallo en Colombia, un gran innovador en tecnologías de beneficio húmedo. En el mercado ganadero, destacamos Vencedora Magtron de Brasil con el cual cubrimos todos los productos de preparación de forraje para el ganado, tanto en picadoras de pasto, desintegradoras y ensiladoras. También ofrecemos desgranadoras de maíz y trapiches para caña de azúcar. Para todo lo demás, destacamos la línea Hanwo que nos ofrece una gama de productos que incluye nuestras fumigadoras, termonebulizadoras, desbrozadoras, molinos de maíz y mucho más.

3. Cuáles son las innovaciones que Bomohsa ha tenido que realizar a favor de sus clientes que se dedican a la productividad del Agro

A. Como empresa hemos entendido la necesidad de estar cada día más cerca de nuestros clientes y ofrecer las mejores tecnologías en cada una de las áreas que manejamos. Contamos con 12 tiendas a lo largo y ancho de Honduras de las cuales cinco de ellas iniciaron operaciones en los últimos tres años. Queremos estar cada día más cerca de nuestros clientes y ser la empresa referente en los que hacemos. **B.** En Agricultura manejamos beneficios de café con tecnologías que permiten un manejo adecuado y eficiente del agua y los residuos y de esa forma evitar daños a nuestro ecosistema, también en los últimos dos años hemos ampliado nuestras líneas de negocio en el mercado agrícola y pasamos de ofrecer picapastos y despulpadoras a ofrecer productos complementarios como fumigadoras, desbrozadoras, termo nebulizadoras, cañones de riego etc. Siempre con la calidad y respaldo que nos caracteriza.

4. Porque los hondureños deben comprar su equipo de bombeo en Bomohsa.

A. Por qué en bomohsa ofrecemos mucho más que un producto. Somos especialistas en el mundo de bombeo. Tenemos más de 47 años de experiencia en el mercado que nos respaldan y le puede dar esa confianza a nuestros clientes que cuando nos visita siempre vamos a brindarle la opción que más se adapta a su necesidad y no simplemente hacer una venta, sino que cuenta con una asesoría completa. **B.** Manejamos las mejores marcas del mercado como ser Goulds que ha sido una marca referente en calidad. También la marca Franklin Electric, Pedrollo y Pearl.

Beneficio Ecológico de Café - La Esperanza Intibucá



Picadora de 5 Toneladas - Comayagua

5. Qué recomendaciones ofrece Bomohsa a sus clientes luego de adquirir un equipo de bombeo.

A. Como los equipos son diseñados de acuerdo a la necesidad del cliente, siempre recomendamos que, si esa necesidad inicial sufre algún tipo de modificación en el tiempo, siempre nos consulten para asegurar que los equipos pueden soportar esos cambios en la demanda y evitar problemas en el funcionamiento. Nosotros estamos siempre dispuestos a trabajar con esos cambios y brindar siempre la mejor solución. **B.** Realizar los mantenimientos en tiempo y forma. Esto puede variar desde una bomba para el hogar hasta los mantenimientos de equipos más complejos en la industria los cuales se planifican para garantizar la vida útil de los equipos. **C.** En algunas ocasiones y cuando vemos un beneficio para el cliente podemos recomendar equipos adicionales de filtración y tratamiento de agua, así como la optimización y ahorro energético mediante la instalación de equipos de última tecnología.

6. Cómo pueden adquirir asesoramiento y financiamiento los hondureños en Bomohsa.

A. Nuestros asesores están capacitados para brindar el asesoramiento técnico adecuado según la necesidad del cliente. Tenemos especialistas en el área agrícola, bombeo, energía, aire y vapor que están disponibles para evaluar las necesidades del cliente y presentar la solución óptima a sus necesidades. **B.** Marcamos la diferencia porque vamos mucho más allá de solo realizar una venta. Al final para nosotros es muy importante que nuestros clientes queden satisfechos con nuestra atención, servicio y asesoría técnica y no simplemente vender un producto. Nuestra meta siempre será ofrecer al cliente la mejor solución que se adapte a sus necesidades. Nos enfocamos en ofrecer soluciones a los problemas y necesidades de nuestros clientes a través de los productos que ofrecemos.

C. Para el cliente final tenemos opciones de financiamiento a través de la banca para que nuestros

Clientes satisfechos



Recorriendo Honduras con el compromiso hacia nuestros clientes

clientes puedan apalancar su inversión y para nuestros distribuidores manejamos líneas de crédito propias en las diferentes sucursales del país.



ALEX LÓPEZ

Gerente Regional de Ventas Línea Comercial

En Bomohsa estamos comprometidos con el manejo de productos de alta calidad para cada uno de los elementos vitales del planeta: Tierra, Agua, Aire y Energía. Contamos con un departamento técnico certificado por las marcas que manejamos, así mismo con una red de tiendas a nivel nacional que nos permite cada día estar más cerca de nuestros clientes y con un recurso humano de primer nivel que le ha tocado enfrentar dificultades como un incendio con pérdida total en el año 2019 en nuestra tienda principal en san pedro sula. Nos tocó adaptarnos a una nueva forma de vida en el 2020 por la pandemia del covid y enfrentar dos huracanes mortales a finales de ese mismo año. Todas esas adversidades nos han dejado una enseñanza profunda y hemos salido fortalecidos de las mismas y eso solo se logra con un equipo de trabajo comprometido.



IMPULSANDO EL Agro del País



**BOMBAS DE PRESIÓN,
MOTOBOMBAS Y MANGUERAS**



**BOMBAS DE PRESIÓN,
MOTOBOMBAS Y MANGUERAS**



PICAPASTOS DE 1 TONELADA



CAÑONES DE RIEGO



BENEFICIOS ECOLÓGICOS



PICAPASTOS DE 5 TONELADAS

SAN PEDRO SULA
Ave. New Orleans
entre 27 y 28 calle.
Tel. 2556-6611

TEGUCIGALPA
Costado Sur del
Hospital Escuela
Tel. 2232-1752

LA CEIBA
Ave. San Isidro
14 Calle
Tel. 2443-4278

ROATÁN
Megaplaza French
Harbour
Tel. 2497-2265

AVE. LEMPIRA
5ta ave. entre
8 y 9 calle.
Tel. 2552-6820

CHOLUTECA
Bo. Guadalupe, Plaza
buenavista
Tel. 2782-7414

JUTICALPA
Col. La Alambra
Salida a Tegucigalpa
Tel. 2785-2325

LA ESPERANZA
Bo. Calendaria, congreso
a agrocomercial Intibucana
Tel. 2713-5350

STA ROSA DE COPÁN
Salida a San Pedro Sula
frente a BECAMO
Tel. 2617-6472

COMAYAGUA
Bo. San Francisco media
cuadra de Bco. Popular
Tel. 2713-5195

DANLÍ
Bo. La Reforma
Salida a Jamborán
Tel. 2713-5432

TOCOA
Salida a Sabal a un
costado de CEMCOL
Tel. 2416-5407

Edición Especial
AGRONEGOCIOS



CONOCIMIENTO E INNOVACIÓN
CLAVE para el
AGRO

Conozca las mejores maneras de hacer negocios en el campo.

CLIENTES AGRICULTORES

Banco de Occidente presente en el asesoramiento y seguimiento a productores

"Apoyando el pequeño de hoy, hacemos el grande del mañana"



Ing. Juan Miguel Alvarenga - Gerente Regional Zona Occidente

Banco de Occidente se caracteriza por brindar financiamientos exclusivos a los rubros de agronegocios, ofreciendo una tasa muy competitiva, manejando un rango entre el 8.7% hasta un 10% dependiendo del destino, monto, garantía, etc., "pero lo importante en el crédito agrícola es la agilidad con la que actuamos para que nuestros clientes dispongan de los fondos lo más pronto posible", expresó el Ing. Juan Miguel Alvarenga Bautista, Gerente Regional Zona Occidente.

Cabe destacar que Banco de Occidente en este último año 2021 cerró con una cartera agrícola que supera los L7,800.0 millones, cifra que nos ubica como el Banco con mayor cartera agrícola del Sistema Financiero Nacional.



APOYO

Banco de Occidente apoyó el programa de Agrocrédito 8.7, que se manejó como redescuento a través de BANHPROVI actualmente no está disponible, este programa manejaba tasas de hasta el 5% al usuario final.- Durante el año 2021 cuando aún estaba vigente el programa, Banco de Occidente colocó más de L. 840 Millones, siendo el Banco que más utilizó esta línea de Redescuento a nivel del sistema Financiero Nacional.- Esperamos que este Fondo se reactive lo más pronto posible para seguir apoyando a aquellos clientes Agricultores que accedan al mismo.

RUBROS

El Banco de Occidente siempre se ha caracterizado por apoyar todo proyecto financiero legalmente viable, y sobre todo confiando en las personas que están al frente de dicho proyecto. Apoyamos fuertemente la industria del Café, Cacao, Tabaco, Granos Básicos, Hortalizas, Avícola, Ganadera, entre otras.

LIDERAZGO

Los clientes prefieren los servicios financieros de Banco de Occidente por su agilidad con que actúa, por el compromiso que adquiere con sus clientes, porque conocen el negocio Agrícola, "porque asesoramos a nuestros prestatarios a través de un equipo de Ingenieros Agrónomos capacitados y con mucha experiencia que forman parte de nuestra institución, y, por último, porque ofrecemos las mejores condiciones de financiamiento respecto a tasas de interés, plazos y demás condiciones para que nuestros clientes puedan desarrollar sus proyectos y sean parte de nuestro eslogan: "Apoyando el pequeño de hoy, hacemos el grande del mañana", indicó el ingeniero.



REQUISITOS PARA OPTAR A UN PRÉSTAMO AGRÍCOLA

Los requisitos que solicitan en Banco de Occidente son los mismos que cualquier institución del Sistema Financiero Nacional solicita por normativa, que básicamente son:

- Tarjeta de Identidad
- Estados financieros y/o constancia de Ingresos
- Plan de Inversión de los fondos solicitados
- Tipo de Garantía (Fiduciaria, Prendaria, Hipotecaria)

NUESTROS ALIADOS

Tenemos alianzas con diferentes empresas como distribuidoras de fertilizantes e insumos agrícolas, maquinaria agrícola, además con muchas cooperativas y asociaciones cafetaleras para poder otorgar financiamiento a aquellos pequeños productores que por alguna razón no pueden acceder directamente a la Banca, de esta manera podemos cubrir un gran número de productores que requieren finamiento para mantener y desarrollar sus unidades productivas.



Banco de Occidente entrega el capital para este tipo de inversión dependiendo del tamaño del proyecto y de la agilidad con la que nuestros clientes nos presentan la información requerida, podemos tardar aproximadamente entre 5 a 15 días para que nuestros prestatarios tenga sus fondos disponibles.- Pero tal como lo dije anteriormente, tratamos de ser muy ágiles.

ASESORAMIENTO

Es importante recalcar lo que nos diferencia grandemente de los demás bancos en relación al crédito Agrícola, es que contamos con un robusto equipo de Ingenieros Agrónomos distribuidos en todo el país que asesoran y dan seguimiento a los productores que apoyamos, están presentes en todas las etapas no solo de financiamiento sino que durante las fases de cultivo o proyectos a desarrollar.



Edición Especial
AGRONEGOCIOSCONOCIMIENTO E INNOVACIÓN
CLAVE para el
AGRO

Conozca las mejores maneras de hacer negocios en el campo.

NECESIDAD DE CADA PRODUCTOR

Camosa líder en el mercado nacional por distribuir equipo de clase mundial

Acceso a soluciones idóneas y rentables, con el mejor soporte técnico y tecnología



CAMOSA es considerada como una de las empresas más sólidas y prestigiosas de Honduras. Son distribuidores de maquinaria agrícola y construcción John Deere, camiones Mack y Volvo.

"Camosa desde 1964 distribuye de manera exclusiva la marca John Deere Agrícola, líder mundial en el sector agrícola, además de implementos de las marcas: Bison, Civemasa, Luma y la más reciente Nogueira de origen brasileño", expresó Natalia Henríquez, Gerente de Mercadeo de Camosa.

PRESENCIA

La marca John Deere también comercializa equipos para agricultura de precisión y sistemas de irrigación de la marca Irrimec y Rivulis. "Con ello tratamos de estar en todo el ciclo de vida del cultivo del cliente y cubrir así todas sus necesidades en cuanto tractores, equipo para labranza, siembra, cosecha, forraje, tecnología e irrigación", apuntó la Gerente.

JOHN DEERE

Camosa es considerada una empresa que comercializa equipo de clase mundial y en equipo agrícola "John Deere es referente a nivel mundial, gracias a su larga trayectoria en la que ha demostrado la durabilidad, productividad y resistencia del equipo. Adicional a ellos sus modelos adaptados a la necesidad de cada productor lo hacen ser a mejor opción del mercado, combinado con la disponibilidad de agricultura precisión, que mejora los niveles de productividad, reduciendo pérdida en tiempo y

dinero para el productor. Generando así una mayor rentabilidad en su negocio. Estos tractores pueden funcionar con una amplia variedad de accesorios para ayudar a los operadores a completar el trabajo de manera eficiente", profundizó la ejecutiva.

JOHN DEERE FINANCIAL

En Camosa se cuenta con el programa de John Deere Financial, que es el brazo financiero de John Deere. Siendo una institución financiera internacional al cual los interesados pueden aplicar a través de Camosa, para la compra de equipo agrícola y construcción. Cuenta con tasas preferenciales y periodos de pago de acuerdo al ciclo del agricultor. Los pagos se realizan directamente a John Deere, quedando como prenda en garantía el equipo.

"También ayudamos a nuestros clientes en las gestiones para que puedan aplicar a préstamos en bancos de primer piso como Banhprovi y bancos de segundo piso que ofrecen tasas preferenciales al sector agrícola.

Porque como distribuir exclusivo contamos el respaldo de fábrica, asegurando la originalidad del producto, y un servicio de posventa que le ayuda a mantenerlo siempre en funcionamiento", informó la Gerente.

REPUESTOS ORIGINALES

Otra de las características que distingue a Camosa es por su disponibilidad de repuestos originales hasta con 12 meses de garantía, así como repuestos alternativos siempre con respaldo de John Deere. Nuestro servicio de taller cuenta con mano de obra calificada formada por John Deere University. Nos regimos por altos estándares de calidad para una marca líder en el mundo de la agricultura.

MEJORA TU PRODUCTIVIDAD

Conectando personas, inteligencia, tecnología y máquinas para mayor eficiencia y rentabilidad de forma sustentable:

- Aplicando el elemento correcto;
- En el lugar correcto;
- En la medida correcta;
- En la forma correcta;
- En el tiempo correcto.



PARA MAYOR INFORMACIÓN

Camosa actualmente cuenta con una tienda en línea, mediante la cual se pueden realizar compras de repuestos y promocionales las 24 horas del día. Además de conocer nuestro portafolio de productos y gestionar cotizaciones, nos encuentran como: tienda.camosa.com También atendemos a través de nuestro WhatsApp de Call Center: 9773-7276

Horario

Lunes a jueves: 7:30 am a 5:00pm
Viernes: 7:30 am a 4:30 pm
Sábados: de 8:00 am a 12:00 pm

Ocho puntos de ventas:

Tegucigalpa
San Pedro Sula
Tocoa
Juticalpa
Catacamas
Choluteca
Yoro
La Ceiba



COMO SERES VIVOS, LAS PLANTAS NECESITAN DE AGUA PARA VIVIR.



LOS CULTIVOS ABSORBEN LOS NUTRIENTES DEL SUELO Y REALIZAN VARIAS FUNCIONES FISIOLÓGICAS EN PRESENCIA DE AGUA. CUANDO EL SUELO NO TIENE LA CANTIDAD SUFICIENTE DE AGUA O NO ES OPORTUNA SU DISPONIBILIDAD POR MEDIO DE LA LLUVIA O DE FUENTES NATURALES, SE HACE NECESARIO EL RIEGO EL CUAL DEPENDERÁ DEL TIPO DE SUELO Y DEL CULTIVO.

LOS CULTIVOS TIENEN MOMENTOS CRÍTICOS PARA SUS NECESIDADES DE AGUA, QUE SI NO SE SUBSANAN, SE TRADUCEN EN PÉRDIDAS EN RENDIMIENTO O POR FALTA DE GERMINACIÓN. EN LAS ACTUALES CONDICIONES DE SEQUÍA DE NUESTRO PAÍS, SE EVIDENCIAN LAS NECESIDADES DE DISTRITOS DE RIEGO EN DIFERENTES ZONAS.



POR LO QUE EN CAMOSA, NOS HEMOS PREPARADO PARA OFRECERTE LOS MEJORES PRODUCTOS Y LA ASESORÍA QUE NECESITAS EN SISTEMAS DE IRRIGACIÓN.



MANTENER CON VIDA TU SIEMBRA ES NUESTRA PRIORIDAD.

PARA MAYOR INFORMACIÓN
CONTÁCTANOS
A NUESTRO



WhatsApp
Business



Edición Especial
AGRONEGOCIOSCONOCIMIENTO E INNOVACIÓN
CLAVE para el
AGRO

Conozca las mejores maneras de hacer negocios en el campo.

HYUNDAI VEHÍCULOS COMERCIALES

El mejor aliado para tu negocio

Liderazgo en calidad, tecnología e innovación en camiones y autobuses



lo hacen la opción perfecta para los distintos rubros; agro, construcción, purificadoras, logística, distribución de productos, etc.

¿CÓMO ADQUIRIRLOS?

Los requisitos para adquirir un camión Hyundai varían de acuerdo al tipo de cliente y opción de compra/pago que el cliente desea. Cuenta con condiciones espaciales y variedad de financiamiento que mejor se adapten a los requerimientos del cliente, que van desde 0% de prima, tasas preferenciales y plazos.

SUCURSALES

Desde ya puede visitar las sucursales en Tegucigalpa, San Pedro Sula y La Ceiba para que un asesor le pueda ayudar con el proceso. También puede visitar su página web hyundaicomercialexcel.com.

CARACTERÍSTICAS

Calidad. La Calidad de los camiones Hyundai alcanza los estándares más altos de la industria automotriz, lo que permite otorgar las mejores garantías del mercado. Hyundai es la única marca automotriz que fabrica sus vehículos con su propio acero, asegurando mayor durabilidad y desempeño en condiciones de trabajo rudo.

Rendimiento. El Rendimiento de combustible de los Camiones Hyundai es uno de los más importantes puntos a destacar, los Ingenieros de Diseño en Hyundai han invertido mucho esfuerzo en el desarrollo del tren motriz para destacar a los Camiones Hyundai como los más eficientes en su segmento, de igual forma, su cabina fue diseñada para reducir la resistencia al viento y mejorar su operación con carga.

Capacidad de Carga. Los Camiones Hyundai están contruidos pensando en las necesidades de sus clientes, el volumen de carga es un elemento muy importante, ya que esto se traduce en menor cantidad de viajes, generando un importante ahorro en la operación de transporte, tanto de carga como de pasajeros.

Seguridad. Hyundai diseña sus vehículos pensando en la seguridad de sus ocupantes y de la carga que transportan. Cada uno de los nuevos modelos de Hyundai, incorporan elementos de seguridad para mejorar los sistemas de frenado, suspensión, chasis y cabina, que se pueden percibir en la conducción bajo cualquier condición de ruta.

Además se suma la tecnología e innovación, adicional cuenta con el respaldo de EXCEL, una empresa que tiene más de 100 años en el rubro automotriz.

GARANTÍA MÁS AMPLIA

Los camiones Hyundai están más allá de ser solo medios de transporte, son tus socios confiables para todo tipo de trabajo, incluso en las condiciones más extremas, permitiendo la eficiencia necesaria para que crezca tu negocio.

BENEFICIOS

Cuentan con personal altamente calificado para que le brinde una asesoría al cliente al momento de la compra, así como en la parte de servicio. Además de adquirir un camión de calidad mundial, el cliente tiene el respaldo postventa de Excel. Amplio stock de repuesto Talleres para brindar mantenimiento y servicio especializado, con red a nivel nacional. Servicio de Taller móvil. Opciones financieras atractivas para lograr adquirir el camión de su preferencia. La marca Hyundai Vehículos Comerciales se han convertido en una de las opciones preferidas del mercado hondureño, gracias a las características tecnológicas, calidad de los productos y el diseño de los camiones, amplia gama de opciones y versatilidad, fortaleza para el trabajo pesado, el servicio posventa y el respaldo de EXCEL.



HYUNDAI Vehículos Comerciales ofrece una amplia diversidad de líneas de CAMIONES con diferentes capacidades de carga, dimensiones y motorizaciones con beneficios para el sector agrícola como mejor rendimiento, facilidad de mover sus productos de forma eficiente y económica.

En Hyundai Vehículos Comerciales tienen disponible una amplia gama de modelos que se adaptan a cualquier etapa de la cadena de valor en el sector agrícola (producción, distribución o comercialización de los productos).

Cuenta con camiones desde 3.6 Ton hasta 9.7 Ton (GVW):

HD35L (mayor eficiencia y menor costo de operar)

- Peso bruto 3.6 Ton
- Motor 2.5 Turbo
- Largo chasis 11 pies



HD45

- Peso bruto 4.5 Ton
- Motor 2.6
- Paila original de fabrica



HD65

- Peso bruto 6.5 Ton
- Motor 3.6
- Largo chasis 14 pies



HD78

- Peso bruto 7.8 ton
- Motor 3.9
- Largo chasis 16 pies



EX10

- Peso bruto 9.7 ton
- Motor 3.9 turbo
- Largo chasis 18 pies



CONFIABILIDAD Y ECONOMÍA

Nuestra flota de camiones y buses son modelos versátiles y ergonómicos. Diseñados bajo la filosofía Hyundai que se enfatiza en el mejor desempeño, confiabilidad y economía. Para realizar todo tipo de trabajos en las condiciones más extremas, permitiendo la eficiencia necesaria para que crezca tu negocio. Esta combinación marca la diferencia a Hyundai de los demás.

DISEÑO

Los camiones de Hyundai Vehículos Comerciales están diseñados para cualquier tipo de negocio, su versatilidad



Para el rubro agrícola hay un camión Hyundai

PODER • RESISTENCIA • CALIDAD



HD 65

HD 78

Cotiza aquí:



Camiones
desde **3.6 TON** hasta **9.7 TON** (GVW)

hyundaicomercialexcel.com
Hyundai Honduras
Hyundai_hn

Contáctanos: TGU: 2208-4300
SPS: 2530-9000
LCB: 2441-6503



Edición Especial
AGRONEGOCIOS



CONOCIMIENTO E INNOVACIÓN
CLAVE para el
AGRO

Conozca las mejores maneras de hacer negocios en el campo.

INVERTIR EN LA AGRICULTURA

Los Agronegocios, ofrecen un enorme potencial de inversión y desarrollo



El término agronegocios (en inglés 'agribusiness') se utiliza para hacer referencia a las actividades económicas derivadas o ligadas a los productos del campo. Tanto a la producción de los mismos como al procesamiento, transporte y distribución posterior. La agricultura -y todas sus derivadas económicas, sociales, demográficas...- es un sector cuya actividad tiene impacto en prácticamente todos los ODS.



Según la Organización de las Naciones Unidas para la Alimentación y la Agricultura (FAO), más del 70% de las necesidades alimentarias mundiales están cubiertas por la actividad de pequeños productores.

La agricultura es el sector económico que más personas emplea en el mundo y la fuente principal de alimentos e ingresos para muchas personas que viven en situaciones de pobreza. Invertir en la agricultura no es solo una de las estrategias más eficaces para mejorar la seguridad alimentaria y promover la sostenibilidad, sino que además resulta esencial para el desarrollo económico de muchos países.

Las políticas dirigidas a promocionar los agronegocios y las cadenas de valor alimentarias sostenibles juegan un papel crucial en el cumplimiento de los Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS). Es por ello que dentro de este marco surge el fondo de garantía Agrocrédito 8.7 para el financiamiento de créditos.

Este tipo de crédito es una oportunidad para atender las necesidades de financiamiento en el sector productivo del país en los destinos de capital de trabajo e inversión fija, a través de la emisión de un Certificado de Garantía. Por lo tanto es importante tener presente que los Fondos de Garantía son instrumentos para facilitar acceso al financiamiento y manteniendo la moral de pago requerida en la gestión de un crédito.

La Solicitud de Operación crediticia con Fondos de Garantía se realiza a través de una Institución Financiera, pudiendo ser: Bancos Comerciales, Cooperativas de Ahorro y Crédito, Microfinancieras y OPDF. Quienes conforme a sus políticas analizarán la capacidad de pago y otorgarán el financiamiento correspondiente.

Para la solicitud de un crédito productivo con los Fondos de Garantía es muy importante que el

solicitante al crédito, exprese a la Institución financiera de su conveniencia que requiere el respaldo del Fondo de Garantía.

OBJETIVO

Proveer garantías a sectores prioritarios en generación de empleo y/o divisas al país, como mecanismo para incentivar el acceso al crédito agroalimentario o agroindustrial y su cadena de valor, cuyos proyectos mitiguen el efecto del cambio climático, a través de una asistencia técnica, sistema de riego o inversión en estructuras protegidas.

PRODUCCIÓN GENERAL

Agrícola
Pecuaría
Agroindustria
Producción Tecnificada

SISTEMA DE RIEGO Y ESTRUCTURAS PROTEGIDAS

Genética Pecuaria
Maquinaria
Servicios de Asistencia Técnica
Agromercados

RUBROS

Cacao, Café, Granos Básicos, Hortalizas, Plátano, Banano, Aguacate, Cítricos, Palma

El sector agrícola es fundamental para la economía de los países en vías de desarrollo. En América Latina representa el 5% del PIB regional y el 25% de las exportaciones. Por ello, es de especial importancia que desde el sector de la agricultura, los gobiernos y la sociedad civil promuevan los sistemas alimentarios inclusivos y eficientes que integren a los trabajadores y empresas agrícolas en cadenas de valor alimentaria.

La financiación de los agronegocios puede aumen-



MODELOS DE AGRICULTURA SOSTENIBLE

Los cuatro modelos de agricultura sostenible (la agricultura ecológica, la agricultura biodinámica, la permacultura y la producción integrada) tienen el mismo objetivo: labrar la tierra conservando los ecosistemas naturales. Todos estos modelos de agricultura sostenible han surgido a consecuencia del grave impacto ambiental de la agricultura convencional, como por ejemplo la disminución de insectos en los cultivos, que afecta gravemente a la producción agrícola. Hoy en día las técnicas de agricultura sostenible son una buena alternativa a la agricultura convencional.



tar el valor añadido de las materias primas, impulsando así las economías rurales locales, la seguridad alimentaria y la nutrición, mejorando la calidad de vida de muchos hogares en riesgo de exclusión y vulnerabilidad. Las políticas, los incentivos y los marcos regulatorios que velan y favorecen las agroindustrias han demostrado ser una forma muy efectiva de sacar a poblaciones rurales de la pobreza en muchos países.

Los bancos comerciales apoyan a pequeños productores en zonas rurales para impulsar su crecimiento a través de una línea de microcréditos.

Agricultura Sostenible

Para ser sostenible, la agricultura debe cubrir las necesidades alimentarias y textiles de las presentes y futuras generaciones a precios razonables para los consumidores y suficientes para mantener la economía del sector agrario sin poner en peligro la salud del medio ambiente, ni la cantidad de recursos naturales. Podemos decir que la agricultura sostenible es un sistema de producción agraria conservador de recursos, ambientalmente sano y económicamente viable. La agricultura sostenible nace de la necesidad de desarrollar sistemas alternativos de agricultura que sean más acordes con las necesidades de la sociedad actual, que demanda formas de producción más sostenibles y menos agresivas para el medio ambiente, y que sean social y económicamente aceptables.

El concepto de agricultura sostenible puede definirse como un sistema de prácticas agrícolas ecológicas basado en innovaciones científicas a través de las cuales es posible producir alimentos saludables con prácticas respetuosas para el suelo, aire, agua, y respetando los derechos y salud de los agricultores.

La agricultura sostenible persigue satisfacer las necesidades humanas de alimentación saludable mediante los siguientes principios básicos: la mejora de la calidad en el medio ambiente, la preservación de los recursos naturales, el uso eficiente de los recursos agrícolas y de las fuentes de energía no renovables, la adaptación a los ciclos naturales biológicos, así como el apoyo al desarrollo económico rural y a la calidad de vida de los agricultores.

Edición Especial
AGRONEGOCIOS



CONOCIMIENTO E INNOVACIÓN
CLAVE para el AGRO

PEGAPRINT DE HONDURAS

25 años de experiencia en la industria de etiquetado

"Soluciones de etiquetado para todos tus productos"



Campaña social donativo mini kit escolar

Pegaprint es una empresa 100% hondureña dedicada a la fabricación de etiquetas flexo gráficas auto adhesivas dedicada a la fabricación de etiquetas para la Agroindustria, Alimentos, Productos de limpieza, Cosméticos, Farmacéutica, Productos químicos, Etiquetas blancas para impresora, Agua embotellada y muchos más, ya que disponemos de una amplia gama de materiales, con el fin de que tus etiquetas resistan el uso y el paso del tiempo, se adaptan perfectamente al embalaje y son de máxima calidad.

Comprometidos con la excelencia y calidad cuenta con la certificación ISO 9001:2015 código SC5113-I otorgado por ICONTEC un organismo miembro de IQNet, la Red Mundial de las principales instituciones de certificación, con socios que abarca cientos de oficinas y filiales en todo el mundo.

"Hace 25 años creímos que un sueño era posible, creímos que con esfuerzo y dedicación nadie podría pararnos. Hace 25 años pusimos toda nuestra ilusión al servicio de un gran proyecto; hoy podríamos decir que nuestro sueño se ha cumplido, pero preferimos decir que no ha hecho más que empezar gracias a personas como nuestros colaboradores, clientes, proveedores, familias y amigos, personas leales y comprometidas que han entendido que los cambios son

oportunidades, que el talento y experiencia de cada uno de nuestros colaboradores no es superior a la suma de todos los talentos de los demás y que cada éxito individual es en realidad un éxito colectivo", expresó el ejecutivo.

COMPROMISO

Disponemos de un gran equipo de profesionales con experiencia. Estamos comprometidos con el desarrollo social, medio ambiente y trabajamos con las mejores marcas proveedoras de papel a nivel mundial, materias primas aprobadas por la FDA, de esta manera garantizar la total satisfacción de nuestros clientes y el crecimiento sostenible, cumpliendo el objetivo de aumentar la capacidad de competencia ante nuevos y exigentes mercados.

Pegaprint de Honduras en su rol con la sociedad, se ha caracterizado desde sus inicios por contribuir en proyectos humanitarios. Su deseo de contribución lo expresa en su participación a través campañas sociales promoviendo una cultura de protección y mejoramiento del medio ambiente, desarrollando etiquetas alusivas a estos temas con una producción y distribución gratuita, además de realizar apoyo a la educación infantil por medio de donaciones monetarias, kit escolares entre otros y participar activamente en causas nobles como la Teletón.



Colaboradores planta de Producción

¡NO ARRIESGUE! SUS PRODUCTOS

UTILICE ETIQUETAS AUTOADHESIVAS CON MATERIAS PRIMAS APROBADAS POR LA FDA



Rígido control en almacenamiento y manipulación del papel en bodega, libre de contaminantes químicos y plagas.



Papeles especiales para cumplimiento FDA y contacto entre el alimento y el adhesivo.



Utilizamos tintas de impresión a base de agua.



Pegaprint
de Honduras
ETIQUETAS... Y MÁS!
EMPRESA 100% HONDUREÑA
CERTIFICADA

25 AÑOS



SC5113-1

Certificado ISO 9001:2015



Fabricamos el tamaño que necesita y disponemos de materiales especiales para:

- Uso General**
- Congelado**
- Uso Industrial**
- Frío**

Ver catálogo de productos
www.pegaprinthn.com



Comuníquese con nosotros, uno de nuestros asesores lo está esperando para brindarle la información que necesita.



SPS: 9961-8350

TGU: 9962-3918

SAN PEDRO SULA - Fábrica
Col. El triángulo, 24 calle, 20 Ave., S.E. Segundo Anillo, Circunvalación frente a Zip San José.
Telefax: (504) 2554-5910 • 2554-5911

TEGUCIGALPA - Sucursal
Plaza Millennium, Blvd. Fuerzas Armadas, Frente a Metromall.
Telefax: (504) 2225-0798 • 2225-0257

¡Hazte fan!

¡CUIDEMOS EL MEDIO AMBIENTE, ES TAREA DE TODOS!

EN ACCIÓN
Por una vida digna
y sostenible

Wamakklisinasta, La Moskita

¡Con Bosque hay Agua!



El Heraldo La Prensa

